**Техническое задание**

|  |  |
| --- | --- |
| **Позиция:** | **Основной бизнес-ментор** |
| **Название проекта:** | Глобальная программа инноваций в области чистых технологий в Казахстане - Продвижение инноваций в области чистых технологий и предпринимательства в МСБ для создания зеленых рабочих мест в Казахстане |
| **Тип договора:** | Договор о возмездном оказании услуг |
| **Место оказания услуг:** | По месту нахождения Исполнителя |
| **Период оказания услуг:** | С даты подписания договора до 29 декабря 2024 года. |

**ВВЕДЕНИЕ:**

Международный центр зеленых технологий и инвестиционных проектов (далее – Центр), в 2020 году был определен Министерством экологии, геологии и природных ресурсов Республики Казахстан - Национальной организацией исполнителем проекта «Глобальная программа инноваций в области чистых технологий в Казахстане - Продвижение инноваций в области чистых технологий и предпринимательства в МСБ для создания зеленых рабочих мест в Казахстане» (далее – GCIP-Kazakhstan).

GCIP-Kazakhstan направлен на разработку и масштабирование инновационных решений, которые должны привести к сокращению выбросов парниковых газов и потребления ресурсов. Кроме того, проект направлен на привлечение инвестиций, создание рабочих мест и развитие рынка чистых технологий.

**ОБОСНОВАНИЕ:**

В рамках первого компонента Программы GCIP-Kazakhstan необходимо создание и усиление инновационных экологически чистых стартапов на ранней стадии.

Компонент направлен на оказание прямой поддержки начинающим стартапам в повышении их потенциала и конкурентоспособности путем обучения и проведения системы акселерации для стартапов в области чистых технологий.

Для оказания такой поддержки необходимы основные бизнес-менторы, которые будут помогать назначенным им командам стартапов применять знания, полученные на обучении GCIP-Kazakhstan к их стартапу, продвигаясь по пути коммерциализации за счет анализа рынка, соответствия продукта рынку и постоянного снижения рисков.

**ЦЕЛЬ:**

Выявление и бизнес-поддержка и назначенных технологических стартапов в системе проекта GCIP- Kazakhstan.

**ОБЪЕМ УСЛУГ:**

Основной бизнес-ментор работает со своими назначенными командами в рамках проекта GCIP-Kazakhstan, сочетая личные встречи и дистанционную поддержку по электронной почте, текстовым сообщениям и веб-конференциям. Он работает со своей командой над всеми аспектами развития их бизнеса и связанными с ними результатами, оказывает поддержку включая заполнение рабочих листов, резюме, бизнес-моделей и презентации для инвесторов и жюри.

Основной бизнес-ментор должен присутствовать на всех мероприятиях проекта, предполагающих участие ментора онлайн или офлайн, в зависимости от формата мероприятия.

Основной бизнес-ментор должен предоставлять обратную связь и поддержку команде стартапа, а не выполнять задачи или результаты GCIP-Kazakhstan от имени назначенной команды. Основной бизнес ментор — это доверенный советник, а не член команды. Очень важно, чтобы основной бизнес-ментор имел предыдущий непосредственный опыт поддержки роста технологического предприятия в качестве основателя, соучредителя, исполнительного директора, менеджера, консультанта, инвестора, члена совета директоров или советника.

**ЗАДАЧИ УСЛУГ:**

1. Стать «Ментором» для назначенных команд не менее 6 и не более 10;
2. Участвовать в виртуальных обучениях, проводимых группой и международными партнёрами для реализации проекта;
3. Обучать свою команду процессу разработки и проверки бизнес-модели;
4. Работать в тандеме со специализированными менторами, чтобы по мере необходимости проводить специализированное обучение для каждой команды;
5. Посещать онлайн/офлайн образовательные и обучающие мероприятия вместе с командами;
6. Направлять команду в отношении сроков и результатов GCIP-Kazakhstan, включая рабочие листы, резюме и презентацию для инвесторов;
7. Определение пробелов и/или проблем рынка, которые будет решать команда;
8. Своевременно информировать о рисках и проблемах команду и Группу управления проектом (ГУП);
9. Оказывать содействие по снижению рисков, влияющих на достижение результатов;
10. Предлагать инновационные бизнес-модели и стратегии выхода на рынок;
11. Выявлять упущенных клиентов и проводить сегментацию рынка;
12. Выстраивать партнерские отношения с клиентами, инвесторами, предназначенными для развития стартапов после акселератора.

**ОГРАНИЧЕНИЯ:**

1. До конца процесса работы со стартапом в рамках GCIP-Kazakhstan запрещается участие в качестве участника стартапа и извлечение прибыли совместно со стартапом текущим участником акселерации или преакселерации программы GCIP-Kazakhstan.
2. Основной бизнес-ментор оказывает одинаковое внимание всем стартапам участникам программы GCIP-Kazakhstan. Не допускается выделение отдельных стартапов и выставление приоритетов для отдельных стартапов.

**Услуги основного бизнес-ментора:**

Бизнес-ментор должен пройти обучение, которое проводится Глобальным партнером GCIP – компанией Network for Global Innovation (NGIN), США.

После этого основной бизнес-ментор работает с назначенными им командами GCIP-Kazakhstan во время Национальной академии. Для этого потребуется личное участие в течение трех-четырех дней в Национальной академии.

Затем основной бизнес-ментор будет поддерживать назначенные ему команды по мере их прохождения через GCIP Accelerator, как правило, посредством еженедельных встреч или звонков, обзора и общения.

Кроме того, основные бизнес-менторы должны участвовать в серии вебинаров GCIP Accelerator (еженедельные вебинары в течение четырех месяцев), бизнес-клиниках, пробном и финальном судействе. Уровень требуемой поддержки может увеличиться до истечения срока пробного судейства, окончательного срока представления результатов и финальных сессий судейства, поскольку в это время стартапы, как правило, обращаются за дополнительными рекомендациями необходимо будет подготовить команды к участию в Технологических брокерских событиях, которые будут проводиться в рамках проекта.

Основного бизнес-ментора также могут попросить оказать поддержку после национального финала, если назначенная им команда станет национальным победителем GCIP-Kazakhstan и перейдет в стадию выхода на рынок (GTM) и глобальный финал GCIP-Kazakhstan.

**ЭТАПЫ, РЕЗУЛЬТАТЫ И СРОКИ УСЛУГ**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Этап оказания услуг** | **№**  **п/п** | **Результаты** | **Срок оказания услуг** |
| **I** | 1 | Провести «бизнес клинику» в рамках акселерации для полуфиналистов 1-го цикла акселерации. | 4 недели с даты подписания договора |
| 2 | Оказать содействие в качестве ментора не менее 6 командам стартапов.  Проведен обзор не менее 6 стартап проектов, Подготовлены рекомендации по улучшению презентаций  Консультирование по вопросам подготовки презентаций, бизнес проектов, составления бюджета. |
| 3 | Подготовить команды к выступлениям на Investor Connect и Национальном Форуме |
| 4 | Принять онлайн/офлайн участие в совещании по планированию реализации проекта на 2024 года и подготовить предложения по дальнейшему процессу реализации проекта в части работы со стартапами на будущий этап 2024 года. |
| **Общий результат по этапу I** | **Предоставлен акт выполненных работ (оказанных услуг) и сдан отчет (1) об оказанных услугах, включая подтверждающие материалы/документы/отчеты/**  **служебные записки и т.п.** | | **4 неделя с даты подписания договора** |
| **II** | 5 | Провести «бизнес клинику» в рамках пост/ продвинутой акселерации для финалистов 1-го цикла акселерации. | 16 недель с даты подписания договора |
| 6 | Принять участие в Идеятоне/Хакатоне/ “Founder connect” для формирования стартап идей.  Подготовить и провести презентацию по вопросам основного бизнес-менторства. |
| 7 | Провести «бизнес клинику» в рамках пре-акселерации для вновь сформированных команд. |
| 8 | Принять участие в старт сессии для начала процесса акселерации. |
| **Общий результат по этапу II** | **Предоставлен акт выполненных работ (оказанных услуг) и сдан отчет (2) об оказанных услугах, включая подтверждающие материалы/документы/отчеты/**  **служебные записки и т.п.** | | **16 неделя с даты подписания договора** |
| III | 9 | Содействие группе реализации проекта и жюри в проведении отбора проектов.  Принять под свое менторство новую когорту стартапов на 2024 года не менее 6 стартапов. | 36 недель с даты подписания договора |
| 10 | Участие со стартапами во 2-м цикле Глобальной Инновационной программы по чистым технологиям  Оказать содействие в качестве ментора не менее 6 командам стартапов: Проведен обзор 6 стартап проектов; Подготовлены рекомендации по улучшению презентаций; Консультирование по вопросам подготовки презентаций, бизнес проектов, составления бюджета. |
| 11 | Провести «бизнес клинику» в рамках акселерации для стартапов 2-го цикла акселерации. |
| **Общий результат по этапу III** | **Предоставлен акт выполненных работ (оказанных услуг) и сдан отчет (3) об оказанных услугах, включая подтверждающие материалы/документы/отчеты/**  **служебные записки и т.п.** | | **36 неделя с даты подписания договора** |
| IV | 12 | Подготовить команды к выступлениям на Investor Connect и Национальном Форуме | 48 недель с даты подписания договора |
| 13 | Принять онлайн/офлайн участие в совещании по планированию реализации проекта на 2025 года и подготовить предложения по дальнейшему процессу реализации проекта в части работы со стартапами на будущий этап 2025года. |
| **Общий результат по этапу IV** | **Предоставлен акт выполненных работ (оказанных услуг) и сдан отчет (4) об оказанных услугах, включая подтверждающие материалы/документы/отчеты/**  **служебные записки и т.п.** | | **48 неделя с даты подписания договора** |

В случае наличия у Заказчика замечаний/возражений к услугам Исполнитель обязан устранить замечания/возражения Заказчика в согласованные с Заказчиком сроки, но не более 5 (пяти) рабочих дней с момента получения требования Заказчика.

**Примечание:**

1. Основной бизнес-ментор несет ответственность за качество подготовленных материалов в рамках своих обязанностей;
2. Основной бизнес-ментор работает под руководством Национального технического эксперта и координаторов проекта ГУП;
3. Основной бизнес-ментор готовит отчеты на русском и английском языке;
4. Отчет должен быть представлен в электронном виде в форматах Microsoft Word, Excel, Powerpoint Adone PDF и др.

В случае необходимости поездки для участия в мероприятиях проекта основной бизнес-ментор уведомляет команду проекта за не менее чем 2 недели до поездки. Поездки оплачиваются отдельно по норме согласно постановлению Правительства Республики Казахстан от 11 мая 2018 года № 256.

**Основные условия:**

1. Необходимо обеспечить соблюдение законодательства и нормативных актов Республики Казахстан об авторском праве (и смежных правах).

2. Не делиться конфиденциальной информацией, полученной от команды проекта.

3. Не иметь какой-либо коммерческой заинтересованности в команде стартапа или официально становиться частью команды или работать с ней.

4. Не обсуждать ни с одним из судей GCIP-Kazakhstan относительно любого аспекта бизнеса конкурентов, участвующего в акселераторе GCIP-Kazakhstan.

5. Не связываться ни с какими другими командами, которых основной бизнес-ментор не наставляет, по поводу присоединения к их команде или предлагать инвестиционные возможности.

6. Финансовое предложение должно включать разбивку единовременной суммы в соответствии со следующим графиком платежей:

|  |  |
| --- | --- |
| **% от суммы договора** | **Этап оказания услуг** |
| 25% | Этап I |
| 25% | Этап II |
| 25% | Этап III |
| 25% | Этап IV |